



投資への不安

- ・投資やFCも検討したが不安が…
- ・不動産も提案されるが大丈夫だろうか



既存事業の不安

- ・既存事業だけでいいのだろうか？
- ・他の事業でも軸を作らないと…



新規事業への不安

- ・新規事業に着手したいが不安が…
- ・顧客獲得の方法が分からない



将来、事業承継

- ・事業承継をスムーズにしたい
- ・将来を見据えたキャッシュフローを作っておきたい

連邦経営 お問い合わせフォーム



※連邦経営に関するお問合せはWEBよりお願い致します。

<https://takashi-yuki.com/federal/>



CONNECT GROUP
コネクトグループ

コネクトグループ

(運営主体 株式会社結城事務所)

宮城県仙台市青葉区木町通2-3-28 CGHビル

コネクトグループの

連邦経営

FEDERAL MANAGEMENT



仲間と共に
持続可能な社会を地方に創設する

連邦経営とは？

連邦経営とは、それぞれの事業を分社化し、事業責任者に権限を委譲した上で、横の連携を強化してグループ全体をひとつの企業のように運営することです。

コネクグループの 連邦経営 共同経営プラン

FEDERAL MANAGEMENT & JOINT MANAGEMENT

目的

「地域産業と地域医療、その発展に寄与する」
この経営理念に共感頂ける仲間と共に
連邦経営で持続可能な社会を地方に創設していく

持続可能な社会とは、利益も雇用も納税も生み出し、人・物・お金すべてが豊かな状態を指します。私たちコネクグループが目指すのはマーケティングを不要にするマーケティングです。

経済産業省によるとSDGs目標8では、「包摂的かつ持続可能な経済成長及びすべての人々の完全かつ生産的な雇用と働きがいのある人間らしい雇用(ディーセント・ワーク)を促進する」とあります。

コネクグループの連邦経営



実務経験が豊富な各種専門家チームとの連携により、住宅相談からファイナンシャルプランの相談、出産や育児、老後までコンシェルジュがサポートしています。

マーケティングプラン

どうやってお客様と出会うのか
マーケティングを不要にするマーケティング

コミュニティ形成

私たちCG(コネクグループ)にとって、コミュニティ形成は重要です。各事業から広がる様々なコミュニティに対し、グループとしてお困りごとや相談ごとを解決する役割を担う。そして良質なコミュニティがまた広がっていく。自然に発生するお困りごと(ニーズ)をグループで解決する。マーケティングが不要になる。関連事業をすることで、生涯お客様に困らない運営が可能になります。

ラインコネクからの相談事例

私たちCGが運営するチャンネルで特にご相談が増加しているのがラインコネクによるチャット相談サービスです。ラインコネクは、月々低予算で各種専門家にチャットで相談できる仕組み。例えばファイナンシャルプランナーなどの金融の専門家、不動産の専門家、新規ビジネスや事業承継などのコンサルタント、人材育成と定着の専門家、薬剤師、介護の専門家などが在籍しています。

CG顧問先事業からの紹介

CGでは、様々な業種のお客様に対し、ビジネスや投資、不動産、人材育成などの顧問コンサルティングを展開しています。そうしたお客様との信頼関係の中で様々なお悩みやニーズが見えてきます。都度、共同経営事業社様へのご紹介が生じます。新たにお客様と出会うのではなく、CGHからのご紹介というクッションが企業間の良質なマッチングに繋がります。

EXPO・イベントの開催

CGHでは、グループ会社が様々なイベントを開催。例えば一般社団法人産前産後ファミリーケア協会では「こども赤ちゃんEXPO」の開催や支援を実施しています。また一般社団法人ヘルスマネジメントコネクでは健康経営フォーラムや定例会など、経営者が気になるイベントを開催しています。この集客をコミュニティ作りに活かし様々なコネクを実現しています。

共同経営特典

連邦経営オーナーのみで作る会員制クラブ
コネククラブのご紹介



連邦経営オーナー様のみで作るコネククラブでは、経営者間の交流やお悩み相談、企業間のマッチングから資産家情報、社会貢献活動など、連邦経営オーナー同志の有益な交流と情報交換の場を提供しています。

